








FACT SHEET (DA-2720052230)

Fliesenfachgeschäft

Nordrhein Westfalen

| | | | | | |
|--|--|---|--|---|---|
|  | Branche Fliesenhandel & Verlegung |  | Immobilie(n) ca. 500 m ² BF, gemietet |  | Transaktion Nachfolgeregelung, Asset Deal |
|  | Gesellschaftsform Personengesellschaft |  | Letzter Jahresumsatz 0.50 bis 0.75 Mio. EUR |  | Geschäftsanteile 100% AV & UV |
|  | Gründung 60er Jahre |  | Beschäftigte 6 -10 Mitarbeiter |  | Kaufpreis 0.10 - 0.25 Mio. EUR |
|  | Land Deutschland |  | Kundenstruktur national | | |
|  | Standort Nordrhein Westfalen |  | Einarbeitung durch Management |  | Kennung DA-2720052230 |

Unternehmen

Das moderne Fliesenfachgeschäft befindet sich in zentraler Lage in einem ansprechenden neuwertigen Mietobjekt und bietet mit seinen Mitarbeitern Dienstleistungen in Form von Beratung, Verkauf sowie Ausführung an.

Das Unternehmen wurde in den 60er Jahren gegründet und greift auf ein Know-How aus über 60 Jahren Erfahrung zurück.

Das Hauptaugenmerk liegt auf einer hohen Expertise sowie einer hochwertigen Musterausstellung.

Der alleinige Eigentümer sucht aus Altersgründen einen Nachfolger/in für das unternehmerisch geführte und profitable Fliesenfachgeschäft. Eine Einarbeitung und Übergabe Möglichkeit durch den Inhaber ist gegeben.

Standort

Der Standort befindet sich im westdeutschen Bundesland Nordrhein Westfalen südwestlich des Ruhrgebietes.

Das Fliesenfachgeschäft liegt zentral und gut erreichbar in der Nähe des Stadtkerns.

Ausreichend kostenlose Parkplätze stehen für die Kunden zur Verfügung.

Ebenso ist die Erreichbarkeit mit ÖPNV gegeben.



Kunden

Die Kundenstruktur ist im Laufe der Jahre gesund gewachsen. Zum Kundenkreis zählen Bauträger, Generalunternehmer, städtische Institutionen sowie Privat- und Geschäftskunden.

Ferner werden durch die zentrale und gute Lage immer wieder potentielle Neukunden gewonnen.

FACT SHEET (DA-2720052230)

Fliesenfachgeschäft

Nordrhein Westfalen

Produkte

Das Produktsortiment beinhaltet Wand- und Bodenfliesen, Feinsteinzeugfliesen, Natursteinbeläge, Glas- und Steinzeugmosaiken, Pflegemittel für die zuvor Produkte, Dünnbettmörtel, Flexfugen, Silikone, Verbundplatten, Fliesenprofile, Grundierungen und Harze, Putz- und Mauermörtel sowie Estrich- und Drainmörtel. Der für die Kunden sehr große und geschätzte Mehrwert besteht in der gesamten Produktherstellung durch nur ein Unternehmen.

Expertise

Die angebotenen Dienstleistungen sind Fliesen- und Natursteinhandel, Verlegearbeiten, Beläge für Treppen, Balkone sowie Terrassen, Fugen- und Estricharbeiten sowie säurefeste Verfließungen. Das Unternehmen zeichnet sich insbesondere durch Fachkompetenz, Flexibilität sowie kurze Liefer- und Ausführungszeiten aus.

Transaktionsstruktur

Ziel des Investorenprozesses ist es, die Fortführung des Geschäftsbetriebes mittels eines externen Investors sicherzustellen. Die Transaktion findet in Form eines Asset Deals statt. Das Transaktionsobjekt beinhaltet 100% des Anlage- und Umlaufvermögens, den Kundenstamm sowie die Übernahme des bestehenden Mietvertrages.

Transaktionsprozess

Der Inserent ist exklusiv mandatiert, dieses Kurzprofil einer begrenzten Anzahl möglicher Interessenten zugänglich zu machen. Auf Basis der zur Verfügung gestellten Informationen sollen potenzielle Investoren entscheiden, ob sie die Akquisition weiterverfolgen wollen.

Weitere Informationen werden nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitserklärung zur Verfügung gestellt. Interessenten werden gebeten, durch ein Indikativangebot anzuzeigen, ob sie an einer Übernahme grundsätzlich Interesse haben und den Prozess weiterverfolgen möchten.

Diese Informationen sind streng vertraulich und dürfen ohne vorherige Zustimmung Dritten nicht zugänglich gemacht werden. Der Inserent haftet nicht für Richtigkeit und Vollständigkeit der im Prozess erteilten Informationen. Alle Angaben ohne Gewähr.

Die Überprüfung und Einschätzung der Geschäftsentwicklung des Unternehmens sowie alle übrigen Informationen und Einschätzungen zum Unternehmen obliegen Investoren im Verlauf weiterer Due Diligence.

Weitere Vorgehensweise

Für weitere Informationen folgt der Interessent der beschriebenen Vorgehensweise im erhaltenen Anschreiben oder besucht die Online-Profilansicht des Unternehmens. Von dort aus kann er nach Eingabe seiner Daten eine Vertraulichkeitserklärung (NDA) anfordern. Nach Erhalt der signierten NDA und Verifizierung des Interessenten erhält dieser eine Freischaltung zum virtuellen Datenraum des Unternehmens.

 **DEALAG**
SMART DIGITAL M&A-SOLUTIONS

Dealag GmbH
Kleinsiepstr. 35
41564 Kaarst

Tel.: +49 (0)2131 2032638

E-Mail: info@dealag.de
Internet: www.dealag.de